الفصل الثالث: وظيفة التنظيم

إن الوظيفة التالية من وظائف المسيّر هي التنظيم و أهميتها لا تقلّ عن باقي الوظائف الأخرى. و ضمن التوجه العام فإن التنظيم يرتبط بكل ما يتعلق بإيجاد الهياكل و صيغ العمل و تقسيمه و توزيع الصلاحيات و الموارد و من ثم التنسيق بين هذه الأنشطة لغرض أن تكون المؤسسة فاعلة في تحقيق أهدافها.

أولا: مفهوم التنظيم

أنشطة تتعلّق بترتيب استخدامات الموارد المختلقة لغرض الوصول إلى أهداف معينة، عن طريق تجميع الموارد البشرية و المادية في وحدات عمل محدّدة.

و تتجلّى أهمية التنظيم في كونه الخطوة الأولى التي يعتمدها المسيّرون في تفعيل الخطط و تنفيذها، كذلك فإنه يخلق و يديم العلاقة بين مختلف موارد المؤسسة من خلال تشخيص أيّ الموارد تُستخدم و لأيّ أنشطة و متى و كيف تُستخدم.

- و تتجسد العملية التنظيمية بمراحل مهمة تساعد في إيجاد التنظيم المناسب، يمكن تلخيصها بما يلي:
 - الوقوف على الأهداف الرئيسية و رسالة المؤسسة باعتبار ها مدخلات هامة لعملية التنظيم.
 - إن التنظيم الفعال يتأثر و يأخذ بالاعتبار طبيعة الخطط و الأهداف باعتباره المنفّذ لها.
 - تحديد المهام الرئيسية المطلوبة و الضرورية للعمل في المؤسسة.
 - تقسيم المهام الرئيسية إلى مهام فرعية أصغر.
 - تخصيص الموارد و إعداد التوجيهات للمهام الفرعية.
 - تقييم نتائج تنفيذ العملية التنظيمية.

ثانيا: مفهوم الهيكل التنظيمي

هو نظام يوضّح المهام و العلاقات بين وحدات التنظيم و روابط الاتصال بينها. ويمكن القول أنه يتكوّن من جانبين:

1- الهيكل الرسمي: هو الهيكل التنظيمي المُعتمد من طرف الإدارة بقرارات رسمية، و يحوي في إطاره العلاقات و المسميّات الرسمية للوحدات التنظيمية. و عادة ما تصوّر الخارطة التنظيمية أبعاد و أجزاء الهيكل الرسمي. و الخارطة التنظيمية عبارة عن مخطط بياني يوضح العلاقات الرسمية و الترتيب الرسمي لوحدات العمل، و عادة ما تحتوي أسماء الوظائف و خطوط السلطة و الاتصالات بينها.

إن تحليل الخارطة التنظيمية للمؤسسة يمكن أن تعكس أساسيات الهيكل التنظيمي الرسمي و المتمثلة بما يلي:

- تقسيم العمل: عنوان الوظيفة و موقعها في الهيكل تظهر واضحة في الخارطة التنظيمية و من خلالها يمكن معرفة مسئولية هذه الوظيفة.
- العلاقات الإشرافية: العلاقات بين المستويات و الأقسام و الوظائف في الخارطة تعطي صورة واضحة عن من يرأس من و لمن يقدم المرؤوسون تقاريرهم و من يراقب إنجازهم.
 - قنوات الاتصال: إن العلاقات تظهر تدفق الاتصالات الرسمية في المؤسسة.
 - الوحدات الرئيسية: تُظهر الخارطة الوحدات أو الوظائف الرئيسية و ما يرتبط بها من وحدات فرعية.
 - مستويات الإدارة: هي الطبقة الرأسية التي يُظهرها الهيكل التنظيمي الرسمي و تبدو في الخارطة التنظيمية.

2- الهيكل غير الرسمي: يكمن خلف الهيكل الرسمي و يمثّل ظلاً له و هو مجموعة من العلاقات غير الرسمية بين أعضاء المؤسسة، و لا يمكن رسمه أو ملاحظته بسهولة، و تلاحظ بعض مفرداته من خلال اللقاءات غير الرسمية بين العاملين بالمؤسسة في ساعات الاستراحة مثلاً و علاقات العمل الجماعي. و في الحالات التي يعطي فيها ميزات للمؤسسة فإنه يزيد من تبادل الخبرات و التفاعل الإيجابي بين العاملين في مكان العمل، كما أنه يمثّل بالنسبة للعاملين مجالاً لإشباع حاجات اجتماعية و يخلق لديهم نوع من الرضا. بالمقابل فإن له في بعض الأحيان سلبيات منها: الشائعات و تناقل أخبار غير صحيحة.

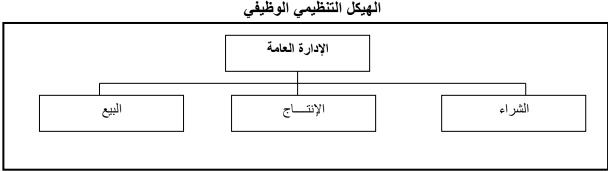
ثالثا: التخصّص الوظيفي و تصميم الوظائف

إن أول مهمّة في بناء الهيكل التنظيمي هي تصميم الوظائف و تحديد التخصص الوظيفي. و يعني تصميم الوظيفة تحديد المسؤوليات الفردية المرتبطة بوظيفة معيّنة، مثلاً، لو أردنا تصميم وظيفة لميكانيكي في مصنع فإننا نحدّد أي الآلات يعمل عليها و كيف يتم تشغيلها و ماهي معايير الأداء المتوقعة من الإنجاز. و من الطبيعي فإن تصميم الوظائف يبدأ بتحديد مستوى التخصّص المرغوب في المؤسسة، فالتخصص الوظيفي هو الدرجة التي تُقسّم بموجبها المهام و الأنشطة في المؤسسة إلى مهام أصغر و إسنادها إلى أفراد متنوعين، و التخصص يقوم أساسا على مبدأ تقسيم العمل.

رابعا: أنواع الهياكل التنظيمية

بعد أن تتضح معالم التخصص الوظيفي و بعد أن يتم تجمع الوظائف المتشابهة و الأفراد في ضوء أسس معينة، يكون قد تشكّل للمؤسسة هيكل تنظيمي مناسب لعملها. إن هذا الهيكل لا يمثّل غاية بقدر ما يمثّل وسيلة لإنجاز الأهداف لذا فهو يتغيّر وفق متطلبات العمل.

1- الهيكل التنظيمي الوظيفي: هو الهيكل القائم على أساس تجميع الأفراد و الوظائف بناء على تشابه المهرات و أداء المهمّات المتشابهة و الموارد المستخدمة.



من إيجابيات هذا الهيكل أنه يُمكِّن المؤسسة من تحقيق مستويات عالية من الكفاءة التنظيمية، كما أنَّ تولِّي مهام المراقبة من طرف مُتخصِّصين يجعلهم يتخذون قرارات أكثر نجاعة لحل المشاكل المطروحة، إضافة لذلك فإنَّ التخصص المنتشر بين أفراد المؤسسة يجعلهم يكتسبون معارف و مُؤهّلات أكثر عمقاً مما يؤدّي إلى اكتساب خبرات عالية.

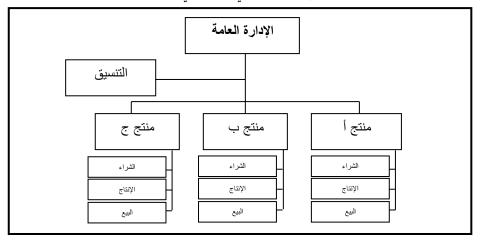
من جهة أخرى فإن اعتماد الهيكلة الوظيفية على المركزية في التسبير يؤدي في حالة نمو المؤسسة السريع إلى مشاكل في التنسيق بين المصالح و الوظائف، بحيث يحدث تباعد بين الإجراءات المتخذة و المتطلبات الميدانية و هذا يُؤدِّي إلى فقدان الفعالية و البطئ في الاستجابة للمتغيّرات التي تحدث في بيئة المؤسسة.

2- الهيكل التنظيمي على أساس الأقسام: الهيكل القائم على أساس تجميع الأفراد و الوظائف في أقسام كبيرة بناءاً على مخرجات هذه الأقسام (كأن كل قسم من الأقسام هو مؤسسة قائمة بذاتها و هيكلها مقسّم على أساس وظيفي)، و يمكن لهذا النوع أن يكون قائماً على أساس جغرافي أو المنتجات أو الزبائن.

من إيجابيات هذا الهيكل المرونة و سرعة الاستجابة للمتغيرات البيئية، اهتمام أكبر باحتياجات الزبائن، سهولة تحديد المسئولية عن المشكلات..إلخ

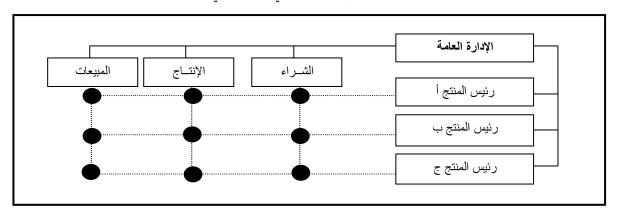
من جهة أخرى فإنه يفرض مجموعة من التحديات مثل مضاعفة الموارد المطلوبة في الأقسام، المنافسة من أجل الموارد بين الأقسام، سيطرة و رقابة قليلة من طرف الإدارة العليا، تزداد عملية التسيير تعقيداً و تكلفةً كلما زاد حجم المؤسسة و تنوعت أنشطتها و منتجاتها.

الهيكل التنظيمي الأقسامي



3- الهيكل التنظيمي المصفوفي: هيكل يجمع بين النمط الوظيفي و نمط الأقسام لتدعيم مزايا الاثنين و تفادي عيوبهما في إطار برامج أو مشاريع أو منتجات و من خلال فرق عمل. في هذا الهيكل يتعرّض العاملون إلى سلطتين في نفس الوقت، رأسية وظيفية و أفقية من الأقسام، و بالتالي يتوجّب عليهم تقديم التقارير إلى رئيسين.

الهيكل التنظيمي المصفوفي



يتوافق هذا الهيكل مع كل استراتيجيات نمو المؤسسة لأنه يتميّز بمرونة عالية، و ذلك من خلال إمكانية إضافة أو التخلّي عن منتَج أو مشروع دون أن يُحدِث ذلك تغييرات هيكلية كبيرة، حيث أنّ مجموع الوسائل و الإمكانات تخضع للاستخدام المشترك.

إلا أنّ التحديات التي يفرضُها النمو تُفرز مجموعة من النتائج السّلبية على المستوى التنظيمي، نذكر منها:

- الازدواج الهرمي: فتلقي كل فرد الأوامر من مسئولين اثنين، يُسبب عدم التجانس و يطرح مشاكل تنسيقية خطيرة تتفاقم كلما زاد حجم النشاط؛
- ينتُج عنه مجموعة من الصرّراعات السلطوية بين المحورين الأفقي و العمودي، بحيث يتحوّل كل منصب في الهيكل التنظيمي إلى ميدان لإثبات التفوّق بدل ميدان للتعاون و التكامل بين مختلف القوى التنظيمية؛
- كلما زاد حجم المؤسسة بفعل النمو زاد ذلك من ضرورة الاستعانة بأنظمة تنسيقية و نُظُم لمراقبة التسيير مما
 يفتح المجال أمام تضخم التكاليف.